



**AAS**

Flugzeughandel

Charter und  
Flugzeugmanagement

Instandhaltung

Zerstörungsfreie  
Werkstoffprüfung



Business Aviation  
**360°**

## Atlas Air Service AG

Hanna-Kunath-Straße 18  
28199 Bremen  
+49 421 53658-0  
bremen@aas.ag

## Atlas Air Service AG

Otto-Lilienthal-Straße 23  
27777 Ganderkesee  
+49 421 53658-0  
ganderkesee@aas.ag

## Atlas Air Service AG

General Aviation Terminal  
Flughafenstraße  
70629 Stuttgart  
+49 711 4900 22-22  
stuttgart@aas.ag

## Augsburg Air Service GmbH

Flughafenstraße 5  
86169 Augsburg  
+49 821 7003-0  
info@aas-augsburg.de

## AAL AG

Flughafenstrasse 11  
9423 Thal / Schweiz  
+41 71 858 5185  
info@aal.aero  
www.aal.aero

[www.aas.ag](http://www.aas.ag)

## Inhalt

Verantwortung und Verlässlichkeit <i>Interview mit der Geschäftsleitung</i>	<b>4</b>
Die Unternehmensgruppe in Zahlen	<b>10</b>
Flugzeughandel	<b>14</b>
Charter und Flugzeugmanagement	<b>22</b>
Business Aviation	<b>28</b>
Instandhaltung	<b>30</b>
Zerstörungsfreie Werkstoffprüfung	<b>38</b>
Chroniken	<b>44</b>

## Impressum

Herausgeber und Texte: Atlas Air Service AG

Gestaltung: Tim Hagedorn

Druck: Druckerei Rießelmann

Fotonachweise / Copyrights:

Archiv Atlas Air Service AG | Tristan Vankann | airpics4you | Archiv Tino Dietsche  
Archiv Augsburg Air Service GmbH | Christof Brenner | Archiv Flugplatz Altenrhein  
Archiv Altenrhein Aviation | Archiv AAL AG | Archiv Peoples Air Group / Fluglinie Peoples  
Privatarchiv Jochen Weyhausen-Sauer und Flugplatz Ganderkesee

# Business Aviation **360°**

Die drei Unternehmen der **Atlas Air Service Gruppe** betreuen seit vielen Jahrzehnten die Geschäftsreiseflugzeuge europäischer Kunden. Wir setzen auf nachhaltige und vollumfängliche Kundenbetreuung.

Mit 280 Mitarbeitern an fünf Standorten reichen unsere Dienstleistungen von **Flugzeughandel** über **technische** und **flugbetriebliche Beratung** sowie **Flugzeuginstandhaltung** bis hin zu **individuellen Charterflügen**.





# Unternehmerisches Handeln: **Verantwortung und Verlässlichkeit**

**Gregor Bremer**, Vorstand Technik der Atlas Air Service AG und **Dr. Nicolas von Mende** (CEO) geben Auskunft über die Anfänge des Unternehmens, wie es sich den heutigen Herausforderungen stellt und in welche Richtung es sich in Zukunft entwickeln soll. **Florian Kohlmann** (Geschäftsführer der Tochtergesellschaft Augsburg Air Service GmbH), sowie **Natascha Rode** und **John van Emden** (Geschäftsführung der AAL AG) erklären welche Synergien sich durch den Zusammenschluss mit Atlas Air Service ergeben.

*Wir bieten dem Kunden  
ein Rundum-Sorglos-Paket –  
das kann in Europa nur  
**Atlas Air Service.***

Gregor Bremer

### **Hat sich die Unternehmensstrategie über die Jahre gewandelt?**

**Nicolas von Mende:** Vor zwölf Jahren waren wir in der Werft vom Flugzeugverkauf abhängig. Wir haben unsere Abläufe wirtschaftlich verbessert und nahmen nach Cessna und Beechcraft mit Embraer einen weiteren Hersteller in unser Serviceangebot auf. Das machte uns unabhängig. Außerdem haben wir in den letzten Jahren in neue Geschäftsfelder und in die Digitalisierung investiert. Wir haben das Management professionalisiert und übernahmen vor sechs Jahren die Werft in Augsburg (vormals Beechcraft Sales und Service GmbH). In 2019 haben wir den Stuttgarter Flugdienst übernommen und so unsere Charterflugbasis erweitert. Anfang 2022 wurde Atlas Air Service AG neuer Eigentümer der AAL AG mit Sitz in Altenrhein in der Schweiz. Aber nicht nur mit Diversifikation, sondern auch mit unserer konservativen Unternehmensführung haben wir uns krisenfest gemacht: Die Immobilien gehören uns und wir sind schuldenfrei. Und nicht zuletzt sind wir froh über langfristig orientierte Eigentümer und die jahrzehntelange, fantastische Reputation des Unternehmens.

### **Wie kann sich ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen wie Atlas Air Service AG am Markt behaupten?**

**von Mende:** Durch unternehmerisches und nachhaltiges Handeln. Bei Atlas wird frühzeitig an Zukunftsthemen gearbeitet. Beispielsweise die Verfügbarkeit von Internet in unseren Business Jets. Oder Nachhaltigkeit im Luftverkehr. Atlas arbeitet am Einsatz von sogenannten Sustainable Aviation Fuels (SAF). In nächster Zukunft wird es für unsere Kunden die Option geben, mit SAF und Kompensation vollständig CO<sub>2</sub>-neutral zu fliegen.

**Gregor Bremer:** Manche Kunden sind schon mehr als dreißig Jahre bei uns. Die erste Propellermaschine wurde in Ganderkesee gekauft, die wurde später gegen einen Citation Jet ausgetauscht und jetzt ist der Kunde auf eine Embraer Legacy umgestiegen. Und immer konnten wir sein Flugzeug in der Werft betreuen.

### **Aktuell hat die Atlas Air Service AG die AAL AG (ehemals Altenrhein Aviation) übernommen. Welche Vorteile sehen Sie für die Gruppe?**

**Natascha Rode:** Im Verbund mit Atlas Air Service können wir unsere Kunden noch besser betreuen, beispielsweise durch einen gemeinsamen AOG-Service und die bessere Verfügbarkeit von Ersatzteilen in der Unternehmensgruppe. Außerdem kann uns Atlas bei der Digitalisierung und im Marketing unterstützen.

**John van Emden:** Die AAL AG mit Sitz im ostschweizerischen Altenrhein am Bodensee ist ein Instandhaltungsbetrieb der Business Aviation. Gemeinsam mit Atlas Air Service und Augsburg Air Service sind wir eine Gruppe, die fünfmal größer ist als die AAL AG. Hochpreisige Testgeräte und Werkzeuge können jetzt in der Gruppe genutzt werden; damit erweitern wir unsere Kompetenz – zum Vorteil unserer Kunden.

*Im Verbund mit Atlas Air Service können wir unsere Kunden noch besser betreuen, beispielsweise durch einen gemeinsamen AOG-Service.*

Natascha Rode



Natascha Rode, John van Emden

**Gregor Bremer:** Flugzeuginstandhaltung erfordert Wissen und Erfahrung – je mehr, desto besser. Deshalb profitieren auch unsere Werft-Kunden in Augsburg und in Bremen von der Zusammenarbeit mit der AAL AG. Den Mitarbeitenden und dem Management der AAL AG ist in den vergangenen Jahren eine erfreulich positive Entwicklung gelungen.

### **Was zeichnet die Augsburg Air Service GmbH aus?**

**Florian Kohlmann:** Unser freundschaftliches und auf Vertrauen basiertes Verhältnis zu unseren Kunden. Die Anfänge des Unternehmens liegen in den frühen 1970er Jahren. Augsburg Air Service hat sich eine erstklassige Reputation für Wartung und Verkauf von Beechcraft- und Hawker-Flugzeugmustern aufgebaut. Heute haben wir zusätzlich Embraer Executive Jets und Cessna Citation Jets im Portfolio, für die wir alle Instandsetzungsarbeiten und Modifikationen anbieten. Auch bei Augsburg Air Service resultiert der Erfolg aus der familiengeführten, vertrauensvollen Unternehmenskultur. Gemeinsam verfügen wir über ein weit gefächertes Ersatzteillager! Know-how und spezialisierte Mitarbeiter werden je nach Bedarf zwischen den Standorten ausgetauscht. Ein großer Vorteil für den Kunden ist auch der AOG-Dienst, der sowohl von Bremen als auch von Augsburg 24/7 aktiv ist. Weiterhin kann die Augsburg Air Service GmbH diverse Spezialabteilungen vorweisen: Hierzu zählen ein hauseigener Fahrwerkshop, eine Lackiererei sowie eine Avionik- und Instrumentenabteilung. Abgerundet wird das Portfolio durch den Verkauf weltweit neuwertiger Gebrauchtflugzeuge der Marken Beechcraft und Hawker.

### **Welche Faktoren machen Atlas Air Service besonders erfolgreich?**

**von Mende:** Unsere Mitarbeiter und unsere auf langfristigen Erfolg ausgerichteten Strategien. Es gibt gute Gründe, warum unsere Mitarbeiter loyal zum Unternehmen stehen: Wir sind ein zuverlässiger Arbeitgeber, bei uns gibt es keine konjunkturell bedingten Entlassungswellen. Wir investieren überdurchschnittlich viel in die Aus- und Fortbildung. Das alles geht nur, weil unsere Aktionäre treu zum Unternehmen stehen und es weiterentwickeln wollen. Nach dem Grundsatz: Das Unternehmen soll wertvoll bleiben und noch wertvoller werden.

### **Alle Unternehmen loben gern ihre erfahrenen und loyalen Mitarbeiter.**

**Bremer:** Das stimmt – wir bei Atlas Air Service sind ehrlich stolz auf unsere professionelle und gleichzeitig familiäre Arbeitsatmosphäre. Die meisten unserer Mitarbeiter verbringen ihr gesamtes Arbeitsleben bei uns. Atlas Air Service steht seit über 50 Jahren nicht nur für Qualität, sondern auch für Lebensqualität. Wir pflegen die persönliche Bindung zu unseren Kunden und sehen, wie engagiert sich unsere Mitarbeiter einbringen. Der Kunde erlebt diese DNA und die Verantwortung der Eigentümerfamilien.

### **Was bieten Sie einem potenziellen Flugzeugkäufer?**

**von Mende:** Wir begleiten ihn entlang der Meilensteine durch alle Lebenszyklen seines Flugzeugs. Wir geben Kaufempfehlungen und machen die Übernahmeinspektionen; wir erstellen Betriebskostenberechnungen; nach dem Kauf überführen wir das Flugzeug und übergeben es an den Kunden. Unser Flugbetrieb kann, wenn der Kunde es wünscht, das Flugzeug betreiben oder in Fremdcharter anbieten. So verdient das Flugzeug sogar

für den Kunden Geld. Und das Flugzeug wird fortlaufend in unserer Instandhaltung betreut.

### **Welchen Stellenwert hat die Werft im Unternehmen?**

**Bremer:** In den goldenen Zeiten des Flugzeugverkaufs spielte die Instandhaltung nur eine unterstützende Rolle. Heute schaffen praktisch alle großen Hersteller ihr Händlernetz ab; unsere Werft muss also gemeinsam mit den anderen Geschäftsbereichen Charter, Verkauf, Werkstoffprüfung, Komponenteninstandhaltung, Special Mission Modifikationen ihr Geld verdienen. Wir haben uns in den vergangenen Jahren von einem Hersteller-Kundendienst zu einem großen herstellerunabhängigen Anbieter entwickelt, unter anderem, weil wir die Kolbenmotorflugzeuge rausnahmen und uns auf turbinengetriebene Flugzeuge konzentrieren. Das macht sich deutlich bemerkbar. Bei einem Citation Jet dauert eine große Inspektion zwischen 250 und 350 Stunden, je nach Beanstandungen. Ein größeres Flugzeug steht bei einer Inspektion 2.000 Stunden, mit Reparaturen weitere 1.000 Stunden in der Werft. Da kann man anders kalkulieren.

### **Der Flugbetrieb spielt offensichtlich eine große Rolle.**

**von Mende:** Er galt als Spielerei und war nicht profitabel. Heute ist er ein professionell geführter Geschäftsbereich mit zwölf Flugzeugen, eigenen Piloten und einer 24/7-Flugbetriebszentrale. Egal, ob Sie ein oder fünf oder zehn Flugzeuge betreiben: Sie brauchen eine Organisation. Hier greifen die Skalenvorteile unserer großen Flotte.

### **Was planen Sie für die Zukunft?**

**von Mende:** Wir wollen im Werftgeschäft weiterwachsen und die vertikale Integration voran-

treiben. Die Erweiterung unserer Geschäftsfelder schließt zusätzlich zu anderen Herstellern im Portfolio auch neue Dienstleistungen wie besondere Modifikationen ein. Mit der Arbeit an Special Mission Aircraft (SMA) meistert Atlas Herausforderungen auf höchstem Niveau, die weit über Instandhaltung hinausgehen. Die Umrüstung von Flugzeugen für besondere Aufgaben mit Kameras, Radomen oder auch medizinischer Ausrüstung bis hin zur vollwertigen Medevac-Station mit Inkubatoren und Liftsystemen erweitert stetig unser Leistungsangebot.

**Bremer:** ...und wir wollen auch unsere Wertschöpfung weiterentwickeln, beispielsweise für Fahrwerksüberholung, Hydraulik- und Strukturbauteile-Reparaturen. Wir sind bereits Servicecenter für die Triebwerkshersteller Honeywell und Williams. Das bietet dem Kunden Vorteile: Die Standzeit des Flugzeuges verkürzt sich, weil das Triebwerk nicht immer zum Hersteller geschickt werden muss. So wollen wir es auch mit Fahrwerken und Strukturbau- teilen handhaben.

**Kohlmann:** Unser bestehendes Service-Portfolio enthält einige Flugzeugmuster, die nicht mehr gebaut werden oder nur noch in geringen Stückzahlen verkauft werden. Augsburgs großes Wachstumspotential sehen wir bei den modernen Flugzeugen von Cessna und Embraer, die in unserem Leistungsumfang aufgenommen wurden.

**von Mende:** Kunden und Mitarbeiter erwarten Unternehmer, die langfristig denken und ehrlich wirtschaften. Sollten wir einen Fehler machen, stehen wir dafür ein; dann kommt der Kunde auch wieder. Er sieht, dass wir aufrichtig und geradezu altmodisch korrekt arbeiten. Das wird in unserer Branche wertgeschätzt. Denn Flugzeugkauf und Wartung ist Vertrauenssache.



## Zahlen und Fakten\*

**280** **Mitarbeiter**  
in Bremen, Ganderkesee, Stuttgart, Augsburg und Altenrhein

**90** **Millionen Euro**  
**Umsatz** 

**40** **Millionen Euro**  
**Anlage- und Umlaufvermögen**  
Lagerbestand, Werkzeuge, Immobilien

**30** **Prozent**  
**Neugeschäft**

**0** **Euro**  
**Schulden**



**Natascha Rode**

Jahrgang 1969, nach Abschluss der Universität und der Pilotenausbildung arbeitete sie viele Jahre als Buschpilotin und Geschäftsführerin eines AOC in Afrika. Nach über 30 Jahren in der Luftfahrt kam sie 2016 zur AAL AG, zunächst als Vertriebsleiterin und seit 2018 ist sie Geschäftsführerin.

**John van Emden**

Jahrgang 1963, Abschluss der Technikerschule – nach mehr als 30 Jahren Erfahrung in der Flugzeugwartung, Flugzeugmanagement und Geschäftsführung kam er 2017 zur AAL AG. Er begann als Quality und Safety Manager und wurde 2018 Geschäftsführer und Maintenance Manager.



**Gregor Bremer**

Jahrgang 1965, Ingenieur für Luft- und Raumfahrttechnik, verfügt über 28 Jahre Branchenerfahrung und wurde 2017 in den Vorstand berufen. Er verantwortet Technik und Flugbetrieb der Atlas Air Service AG.

**Nicolas von Mende**

Jahrgang 1965, promovierter Wirtschaftsingenieur, wurde 2009 in den Vorstand berufen. Vorher hat er für eine Unternehmensberatung und als Geschäftsführer für mittelständische Unternehmen gearbeitet.

**Florian Kohlmann**

Jahrgang 1984, arbeitete nach seiner Ausbildung als Fluggerätmechaniker, als technischer Prüfer und Leiter in verschiedenen Luftfahrtunternehmen. Seit 2016 ist er Geschäftsführer der Augsburg Air Service GmbH, einer eigenständigen Tochterfirma der Atlas Air Service AG.



# Unser Betrieb **Altenrhein**



Marco Silva







# FLUGZEUG HANDEL

Atlas Air Service handelt mit Geschäftsreiseflugzeugen aus Vorbesitz – herstellerunabhängig. Im Kundenauftrag und aus eigenem Portfolio verkaufen und vermitteln wir Flugzeuge aller Marken, insbesondere Embraer, Cessna, Beechcraft und Gulfstream.

# Sie profitieren von unserer **Erfahrung und Integrität**



Atlas Air Service kennt den internationalen Flugzeugmarkt und kann Flugzeuge für die Kunden auch importieren. Dabei übernimmt das Unternehmen die technische Abnahme des Flugzeugs beim Verkäufer, organisiert die Überführung mit eigenen Piloten und erledigt alle notwendigen Import-, Zoll- und Zulassungsformalitäten in Deutschland oder in dem Land, in dem der Kunde eine Registrierung wünscht.

**In 50 Jahren Unternehmensgeschichte hat Atlas Air Service eine europaweit fast einzigartige Kompetenz für die Bestseller-Flugzeugmarken Embraer, Cessna und Beechcraft aufgebaut. Alle Serviceleistungen für die komplexe Flugzeugkaufabwicklung kommen bei uns aus einer Hand.**

Mit unserer technischen Kompetenz und langjährigen Erfahrung können wir unsere Kunden bei Kauf, Verkauf und Vermittlung von Gebrauchtflugzeugen objektiv beraten. Wir sind Spezialisten für die Flugzeuge von Textron Aviation (mit den Marken Beechcraft, Hawker und Cessna) und des brasilianischen Herstellers Embraer Executive Jets.

Aus unserer eigenen Werft- und Flugbetriebserfahrung kennen wir die Stärken und Schwächen eines jeden Flugzeugmusters ganz genau. Die gemeinsam mit unserem Kunden erstellte Bedarfsanalyse ermöglicht uns eine präzise und passgenaue Empfehlung, die den Wünschen und Bedürfnissen des Kunden entspricht.

Für einen wirtschaftlich optimalen Einsatz Ihres Flugzeugs nehmen wir dieses auch gerne in unseren eigenen Flugbetrieb (AOC) mit auf. Wir finden für jede Verkaufssituation eine adäquate Lösung!



*Atlas Air Service hat in 50 Jahren Unternehmensgeschichte eine einzigartige Kompetenz am Markt aufgebaut.*

Hans Doll Aircraft Sales

# Serviceleistungen Flugzeugverkauf

- › Verkaufsberatung
- › Preisermittlung für Ihr Flugzeug anhand tiefgehender Marktkenntnisse und aktueller Marktanalyse
- › Marketing- und Werbemaßnahmen inklusive professioneller Fotoaufnahmen und Exposé-Erstellung
- › Globales Maklernetzwerk
- › Übernahme der komplexen Verkaufsabwicklung bis zur Flugzeugübergabe
- › Erfüllung luftfahrtrechtlicher, steuerlicher und handelsrechtlicher Vorschriften

# Serviceleistungen Flugzeugkauf

- › Unabhängige Beratung für private und gewerbliche Käufer bei der Auswahl des passenden Flugzeugs
- › Sachverständiger für Bewertung von Flugzeugen
- › Überwachung und Durchführung von Pre-Buy-Inspektionen (PPI), Abnahme beim Hersteller und Wartung, Import/Export, De-/Registrierung
- › Vertragsgemäße Übergabe von Flugzeugen zwischen Verkäufer, Käufer, Betreiber und Eigentümer
- › Betreuung der Lufttüchtigkeit
- › Hilfe bei der Auswahl von Finanzierungsdienstleistern
- › Beratung zu Betriebskosten und Wartungsprogrammen
- › Beratung für Flugbetrieb-/Managementkonzept



Exklusive Flugzeugangebote unter  
[www.aas.ag](http://www.aas.ag)



## Unser Betrieb **Bremen**





# CHARTER UND FLUGZEUG- MANAGEMENT

Für Ihr Unternehmen und für Sie persönlich  
bringt der **Jet Charter** von **Atlas Air Service**  
entscheidende Vorteile.

# Wir richten uns nach **Ihrem Zeitplan**

**Sie sind es gewohnt, Ihre Entscheidungen selbst zu treffen – warum also nicht auch Flugziel und Reisezeit? Durch diese Unabhängigkeit von den Flugplänen der Airlines gewinnen Sie Zeit vor Ort bei Ihren Kunden, Geschäftspartnern oder Niederlassungen.**

Ein Business Jet ist ein Werkzeug, das die Effizienz und Produktivität von Unternehmen meßbar steigert. Firmen nutzen das Flugzeug als Transportmittel, nicht nur für Mitarbeiter auf Vorstandsebene, sondern auch für Vertriebsmitarbeiter, Techniker und dringend benötigte Ersatzteile. Auch Sportler und Künstler fliegen häufig mit Geschäftsreiseflugzeugen, da ihre Termine anders nicht wahrzunehmen sind.

Atlas Air Service hält in seinem Flugbetrieb zehn Business Jets bereit. Unsere Flotte besteht ausschließlich aus modernen Flugzeugen der Hersteller Cessna und Embraer.

Innerhalb eines Tages können Sie beispielsweise mehrere Termine innerhalb Europas wahrnehmen und abends wieder bei Ihrer Familie sein. Sie bestimmen Ihren Flugplan nach Ihren eigenen Terminen und genießen die Sicherheit Ihres eigenen Flugzeuges und des individuellen Boardings abseits der großen Terminals.

## 1 Monat

Bei 20 bis 30 Reisen im Jahr mit unserem Jet Charter gewinnen Sie mindestens einen Monat mehr an Zeit – dort wo Sie sein möchten. Dies bedeutet für Sie und Ihre Mitarbeiter nicht nur mehr Lebensqualität, sondern auch einen Vorsprung in Effizienz und Flexibilität.



*Die Vorteile für die Nutzung eines Business Jets liegen auf der Hand – man fliegt abseits der großen Menschenansammlungen, linienunabhängig, direkt und ohne Umsteigen zum gewünschten Ziel.*

Rasmus Stroux Kapitän und Flugbetriebsleiter

# Unsere Flugzeugflotte

- › Cessna Citation CJ3/CJ3+
- › Cessna Citation Encore
- › Cessna Citation XLS/XLS+
- › Embraer Legacy 500

# Unser Flugzeugmanagement

- › Beratung zu Flugzeugkauf, -betrieb und -instandhaltung
- › Komplett-Betreuung Ihres Flugzeugs in unserem Flugbetrieb
- › Optional: Vercharterung Ihres Flugzeugs



Svenja Theuring

# Europaweiter Charterverkehr

- › Flugbetrieb mit eigenem Air Operator Certificate (AOC)
- › Flotte von 8 Cessna Citation Jets und 1 Embraer Executive Jets
- › Planung und Abwicklung aller Flugdetails
- › Bereitstellung von erfahrenen Piloten, Catering, Transfer etc.
- › Buchung von Charterflügen 24/7
- › Standorte in Bremen und Stuttgart



## Kontakt

charter@aaS.ag  
+49 421 53658-160

# Business Aviation

Die Geschäftsluftfahrt ist ein wichtiger Verkehrsträger für die europäische und deutsche Wirtschaft. Sie bietet im Vergleich mit dem Linienluftverkehr eine hohe Flexibilität und eine enorme Zeitersparnis. Zwei Drittel aller Flüge in Deutschland sind nicht der Linienluftfahrt zuzuordnen, obwohl die vorhandene dezentrale Flugplatz-Infrastruktur noch nicht optimal genutzt wird.

Zwei Zahlen zeigen eindrucksvoll den Wert der Geschäftsluftfahrt (Business Aviation) für die europäische und die deutsche Wirtschaft: Airlines fliegen in Europa fast 500 Flugplätze an, die Business Aviation kann 1.400 Flugplätze bedienen. Rund 70 Prozent aller Flugbewegungen in Deutschland finden außerhalb der Hauptverkehrsflughäfen statt. Viele dieser Airports sind aufgrund des kontinuierlichen Wachstums des Luftverkehrs bereits überlastet oder stehen kurz davor. Deutsche Unternehmen, vor allem exportorientierte, haben den Wert der Business Aviation erkannt. Nach einer Studie der drei Verbände AOPA Germany, German Business Aviation Asso-

ciation (GBAA) und IDRF (Interessengemeinschaft der regionalen Flugplätze) können dezentrale Flughäfen die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen erhöhen und so das Wachstum der regionalen Wirtschaft stärken. Die Geschäftsluftfahrt ist sich ihrer Verantwortung für die Umwelt bewusst und hat sich schon vor der Pariser Klimakonferenz 2015 ehrgeizige, verbindliche und nachprüfbar Klimaziele auferlegt. Bis 2050 soll der CO<sub>2</sub>-Ausstoß auf die Hälfte der Emissionen des Jahres 2005 reduziert werden. Dazu laufen konkrete Erprobungen von alternativen Kraftstoffen, die in Zukunft fossile Treibstoffe ablösen könnten.



## Geschäftsflugzeuge

der rund 3.700 in Europa registrierten sind in Deutschland stationiert

# 70

## Prozent

### aller Flugbewegungen

in Deutschland finden außerhalb der Hauptverkehrsflughäfen statt



# 935

## dezentrale Flugplätze

außerhalb der Hauptflughäfen machen

97% des gesamten Flughafensystems aus

# 374.000



## Arbeitsplätze

sichert Business Aviation in Europa und generiert ökonomisches Wachstum



# INSTAND HALTUNG

Die Atlas Air Service Gruppe bietet an drei Werftstandorten in Bremen, Augsburg und Altenrhein ein umfangreiches Portfolio an Maintenance-Dienstleistungen.

# Durch alle Lebenszyklen eines Flugzeugs

**Unsere Werften in Bremen, Augsburg und Altenrhein profitieren von ihrem guten Ruf in der Branche. Die ständige Weiterentwicklung des Dienstleistungsangebotes ist einer unserer Erfolgsfaktoren.**

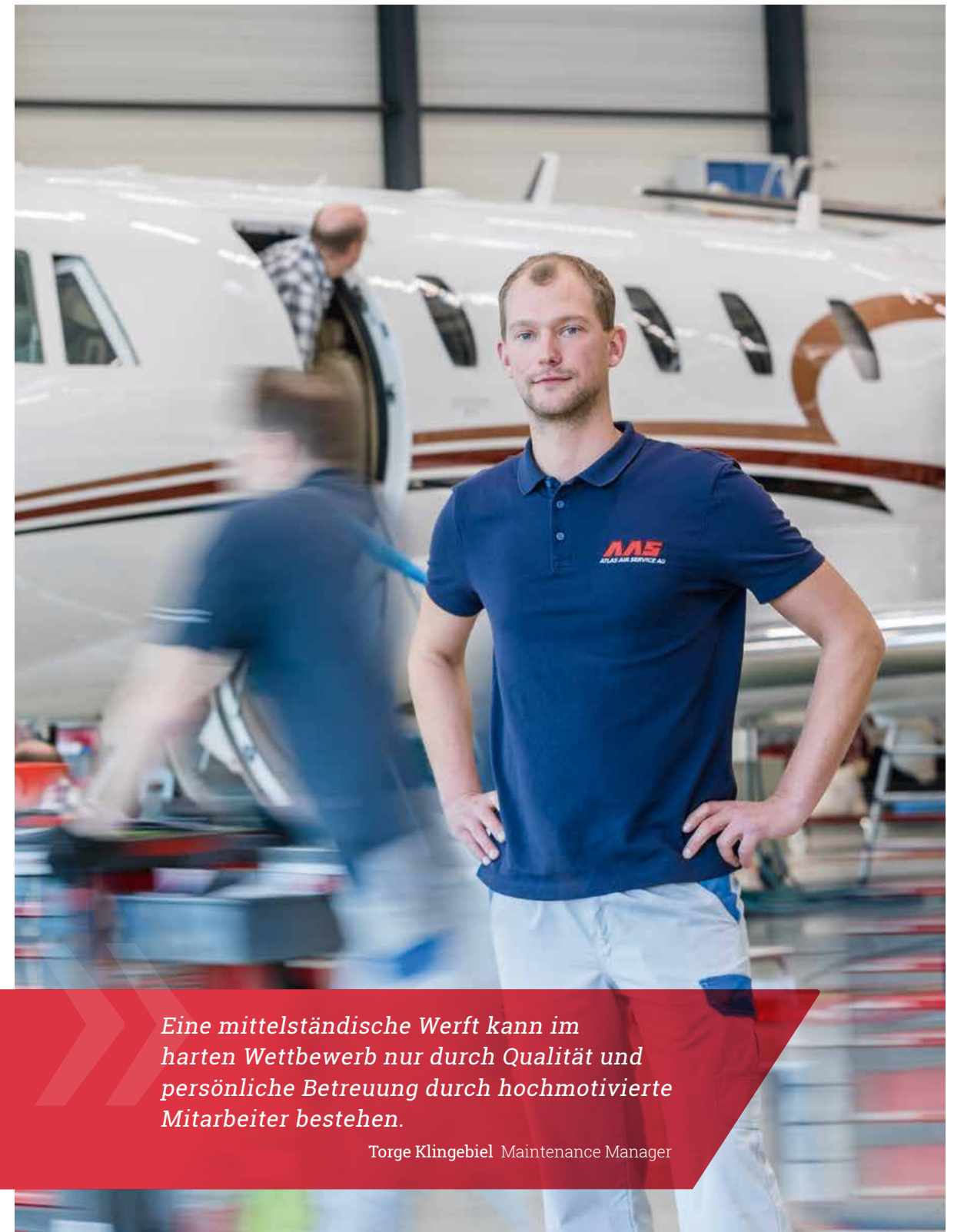
Die Liste der Flugzeugmuster, die Atlas Air Service an seinen beiden Werftstandorten in Bremen, Augsburg und Altenrhein betreut, ist ein Who is Who der Business und General Aviation.

Beide Werften haben unterschiedliche Schwerpunkte. Neben den Mustern Phenom 100 und 300, Legacy 450, 500, 600, 650 und Praetor 500, 600 von Embraer Executive Jets – umfasst die Liste auch die Gulfstream Aerospace (G100, G150, G200, G280) die komplette Beechcraft-Flugzeugfamilie, die wichtigsten Cessna Citation Business Jets und Turboprops, Pilatus (PC6 und PC12), die Daher Socata, TBM-Familie sowie diverse Kolbenmotorflugzeuge von Cessna, Cirrus und Piper.

Dank unserer internationalen Genehmigungen dürfen wir Flugzeuge aus Europa (EASA Part-145), aus den Vereinigten Staaten von Amerika, Kanada, der Russischen Föderation, Bermuda, San Marino, Indien, Nigeria, Cayman Islands, Isle of Man und Guernsey, UK betreuen.

# 24 Stunden

Innerhalb von 24 Stunden sind wir an jedem Ort der Welt. Mit unserem **AOG-Dienst** leisten wir technische Soforthilfe – per Telefon oder bei Bedarf durch unser mobiles Team, das dem Kunden vor Ort hilft.



*Eine mittelständische Werft kann im harten Wettbewerb nur durch Qualität und persönliche Betreuung durch hochmotivierte Mitarbeiter bestehen.*

Torge Klingebiel Maintenance Manager

In **150.000** Arbeitsstunden  
**15** Millionen Euro  
verbauen wir jährlich **Ersatzteile** im Wert von ca.



Frauke Aumann

## Unsere Zulassungen

- › Embraer Authorized Service Center
- › Honeywell Authorized Service Center
- › Williams International Authorized Service Center
- › EASA Part 145 Maintenance Organization
- › EASA Part CAMO
- › FAA Repair Station
- › Gulfstream Aerospace Authorized Service Center
- › Cirrus Aircraft Corporation Authorized Service Center
- › DAHER SOCATA Authorized Service
- › Bermuda Maintenance Organization
- › Canada Maintenance Organization
- › Cayman Islands Maintenance Organization
- › Guernsey Maintenance Organization
- › India Maintenance Organization
- › Isle of Man Maintenance Organization
- › Nigeria Maintenance Organization
- › Russian Federation Maintenance Organization
- › San Marino Maintenance Organization
- › UK Maintenance Organization

## Leistungen Instandhaltung

- › AOG Service 24/7
- › Avionik Upgrades
- › CAMO+ (Lufttüchtigkeitsüberwachung)
- › Component Overhaul
- › Interior (Refurbishment)
- › Lackierung (Teil- und Komplettlackierung)
- › Special Mission Modifikationen
- › präventiver Korrosionsschutz
- › Strukturreparatur
- › Triebwerk-Wartung
- › Maintenance, Repair and Overhaul

## Von uns betreute **Flugzeugmuster**

**Atlas Air Service** (EASA DE.145.0017), **Augsburg Air Service** (EASA DE.145.0066)  
und **AAL** (EASA CH.145.0236)

- › Embraer Executive Jets
- › Cessna Citation Jets
- › Beechcraft & Hawker
- › Cirrus Aircraft Corporation
- › Piper
- › Gulfstream Aerospace
- › Daher Socata
- › Pilatus

### Kontakt Bremen

+49 421 53658 -760  
mro-sales@aas.ag

AOG 24/7 Bremen  
+49 421 53658 -911  
aog@aas.ag

### Kontakt Augsburg

+49 821 7003 -0  
maintenance@aas-augsburg.de

AOG 24/7 Augsburg  
+49 821 7003 -911  
aog@aas-augsburg.de

### Kontakt Altenrhein

AOG 24/7 Altenrhein  
+41 718585900  
aog@aal.aero



# Unser Betrieb **Augsburg**



# NDT ZERSTÖRUNGSFREIE WERKSTOFF- PRÜFUNG

Atlas Air Service hat umfassende Zulassungen und Zertifizierungen zur Durchführung von zerstörungsfreien Prüfungen für die Luft- und Raumfahrt.

# Wir prüfen, ohne zu zerstören

**Non-Destructive Testing (NDT) steht für zerstörungsfreie Werkstoffprüfung und erlaubt die Qualitätssicherung und Prüfung von Werkstoffen auf Risse und andere Materialfehler, ohne dass dabei das Bauteil zerstört wird.**

Zum Portfolio unseres Geschäftsbereichs NDT gehören Prüfverfahren wie die Ultraschall-, Wirbelstrom-, Röntgen-, Eindring- und Magnetpulverprüfung. Welches der Verfahren zum Einsatz kommt, ist abhängig vom Material, dem Bauteil und der Untersuchungsabsicht.

Alle NDT-Prüfverfahren können von Atlas Air Service sowohl in den eigenen Werkstätten als auch mobil beim Kunden eingesetzt werden. Unsere 24-Stunden-Bereitschaft garantiert einen kurzfristigen Einsatz weltweit.

Unsere Techniker sind hochqualifiziert und verfügen über Prüfungserfahrung an Fluggeräten verschiedenster Hersteller wie Airbus, Boeing, Cessna, Bombardier/Dassault-Falcon, Embraer und Hawker Beechcraft.



Atlas Air Service hat die global anerkannte NADCAP-Zertifizierung für das Eindringverfahren, die dazu berechtigt, Bauteile für Luftfahrtzulieferer und Flugzeughersteller wie Airbus zu prüfen.



*Durch unsere Zulassung in fünf Prüfverfahren sind wir in der Lage mobile und stationäre Einsätze für die Luft- und Raumfahrt durchzuführen.*

Mario Großkopf NDT Prüfer Level II



Daniel Genke, Mario Großkopf

## Unsere Zertifizierungen und Zulassungen

- › NDT Prüfer der Stufe II + III nach DIN EN 4179 und NAS 410
- › NADCAP-Zertifizierung für Eindringprüfung (National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program) gem. AITM6-1001
- › Digitales Röntgen für Luftfahrtindustrie
- › LBA/FAA D1 Rating für alle angewandten Prüfverfahren
- › EN 9100

## Angewandte Prüfverfahren

- › Digitale Röntgenprüfung (RT-NF)
- › Eindringprüfung (PT)
- › Magnetpulverprüfung (MT)
- › Röntgenprüfung (RT)
- › Ultraschallprüfung (UT)
- › Wirbelstromprüfung (ET)



### Kontakt

+49 421 53658-660  
ndt@aas.ag



1970 Gelände Ganderkesee



1971 Deutschlandflug

**1970**

Erteilung der Flugverkehrsfreigabe für den neu erbauten Verkehrslandeplatz Ganderkesee an Helmut Weyhausen und Jochen Weyhausen-Sauer.

**1970**

Gründung Atlas Air Service GmbH mit anschließender Übernahme der Werksvertretung für Cessna Flugzeuge. Zu Geschäftsführern berufen werden Helmut Weyhausen, Eckhard Blank und Jochen Weyhausen-Sauer.

**1971**

Der Deutschlandflug 1971 führt nach Ganderkesee.

**1996**

Atlas Air Service wird Cessna Aircraft Sales Representative (ASR) für das Gebiet der Bundesrepublik Deutschland und wird insgesamt viermal zum weltweit erfolgreichsten Cessna Repräsentanten ausgezeichnet.

**2003**

Eröffnung Service Center am Flughafen Bremen.

**2008**

Umfirmierung zu Atlas Air Service AG als Rechtsnachfolgerin der GmbH.

**2009**

Eröffnung des modernsten Servicecenters für Geschäftsreiseflugzeuge in Europa auf einer Fläche von 8000 m<sup>2</sup> nach nur einem Jahr Bauzeit in Bremen.

**2011**

Neuer Geschäftsbereich:  
Zerstörungsfreie Werkstoffprüfung (NDT).



1996 Ganderkesee

**2014**

Atlas Air Service AG übernimmt als alleiniger Gesellschafter die in Augsburg ansässige Beechcraft Vertrieb und Service GmbH, die in Augsburg Air Service GmbH umbenannt wird.

**2015**

Atlas Air Service wird exklusiver Vertriebspartner für Embraer Executive Jets (Deutschland, Österreich, Schweiz).

**2016**

Atlas Air Service wird autorisiertes Servicecenter für Embraer Executive Jets.

**2019**

Atlas Air Service erweitert Charterflotte in Stuttgart.

**2020**

Atlas Air Service AG feiert das 50-jährige Bestehen des Luftfahrtunternehmens.

**2020**

EASA Zulassung für Komponentenreparatur für alle Flugzeugmodelle.

**2022** (Januar)

Internationale Expansion: Atlas Air Service AG übernimmt 100 Prozent der AAL AG in der Schweiz.

**2022** (April/Mai)

Altenrhein, Augsburg, Atlas: Drei Unternehmen mit zusammen fast 200 Jahren Luftfahrtgeschichte: Auf der AERO 2022 und der EBACE 2022 präsentieren die drei Unternehmen der Atlas Air Service Gruppe erstmals gemeinsam das Angebot an Gebrauchtflugzeugen sowie Wartungsleistungen, Modifikationen und Upgrades für Turboprop- und Businessjet-Flugzeuge.



2014 Übernahme Augsburg Air Service



2022 Übernahme AAL AG in Altenrhein/Schweiz



2016 Atlas und Augsburg Team in Bremen





1978 Halleneröffnung



1978 Halle 2



1995 Visionen

2000 Halle 3



### 1972

Wolfgang Denzel (Generalimporteure für Volvo und BMW in Österreich) gründet in Augsburg die Firma Wolfgang Denzel GmbH als Flugzeugwerft.

### 1978

Einweihung der neuen Werfthalle als Beechcraft Service Center, da der Betrieb sich mittlerweile auf die Instandhaltung und Reparatur von Flugzeugen der amerikanischen Beechcraft Corporation spezialisiert hat.

### 1985

Der Bauunternehmer Hans Schneider kauft die Firma Wolfgang Denzel GmbH und benennt sie um in Beechcraft Vertrieb und Service GmbH (Beechcraft Augsburg).

### 2000/01

Beechcraft Augsburg wird Cirrus Authorized Service Center; in 2010 folgt die Genehmigung für Cirrus Caps Overhaul (Fallschirmüberholung).

### 2004

Miete der ehemaligen Werfthalle von Augsburg Airways und Zusammenlegung der beiden Service Center Augsburg und Baden-Airport zu einem großen Wartungsbetrieb. Die Halle wird 2012 gekauft.

### 2005

Das Unternehmen wird Service Center für die Instandhaltung von Cessna Citation.

### Bis 2008

war die Firma Beechcraft Augsburg Exklusivhändler für Hawker-Beechcraft-Flugzeuge für Deutschland, Österreich, die Niederlande und für sämtliche Gebiete des ehemaligen Jugoslawien.

### 2014

Beechcraft Augsburg wird unter dem Namen Augsburg Air Service GmbH geführt und gehört seit Mai desselben Jahres als eigenständige Tochtergesellschaft zur Atlas Air Service AG.

### 2016

Wie auch Atlas Air Service AG in Bremen wird Augsburg Air Service GmbH ein autorisiertes Service Center für Embraer Executive Jets.

### 2022

Augsburg Air Service wird 50 Jahre alt. Das Unternehmen wird autorisiertes Service Center für den Cirrus Vision Jet.



2004 Halle 1



2015 AERO



2016 Hans Obermeier

2022 Cirrus Vision Jet





**1926**

entsteht aus dem Zeppelin Werk Lindau GmbH die Firma Dornier Flugzeugwerke (Do-Flug AG) in Altenrhein, die bis 1948 als Dornier Werke Altenrhein GmbH auch einen eigenen Flugplatz in Rorschach-Altenrhein betreibt.

**1948**

Verkauf der Firma Dornier Flugzeugwerke an Dr. Claudio Caroni; fortan firmiert das Unternehmen unter der Bezeichnung Flug- und Fahrzeugwerke Altenrhein (FFA).

**1987**

Die FFA werden verkauft; der Flugbereich wird an Justus Dornier in Zürich veräußert.

**1994**

Justus Dornier verkauft die FFA Flugzeugwerke Altenrhein mitsamt dem Airport Altenrhein an das Bauunternehmen Gautschi AG.

**2000**

Die Familie Strikwerda aus Lausanne übernimmt die Mehrheit der Airport Altenrhein AG und gründet die FFA Aircraft Maintenance AG, sowie die Firma Altenrhein Realco AG zur Verwaltung der Immobilien.

**2003**

Die FFA Aircraft Maintenance wird an die Pilatuswerke verkauft. Daraus gründet sich die Tochterfirma Altenrhein Aviation AG (AAL Ltd.) mit Arthur Looser als Geschäftsführer.

**2007**

Um der positiven Geschäftsentwicklung Rechnung zu tragen erweitert AAL Ltd. seine Hangar- und Werkstattfläche um 1.100 m<sup>2</sup>. Ebenfalls im Jahr 2007 werden der AAL Ltd. aufgrund ihrer Tauglichkeit und Kapazitäten weitere Flugzeugtypen wie Cessna 208 Caravan, DeHavilland DHC-3 Otter, Beech 1900D, TBM850 und Cessna Citation 525B zugelassen.

**2008**

AAL Ltd. erhält die Autorisierung als Gulfstream Service Center, inklusive der erweiterten Zulassung für die neue G150. Eine Erweiterung der Kompetenzen von AAL Ltd. findet zudem durch den Einbau einer eigenen Flugzeuglackiererei in Zusammenarbeit mit der Firma Egli Paint Services statt.

**2011**

AAL Ltd. wird von der Gulfstream Aerospace Corp. als wichtiger Wartungsstandort für die neue Generation der G280-Flugzeuge ausgewählt.

**2012**

Die bereits im Jahr zuvor begonnene Anfertigung von Flugzeugstrukturteilen im Auftrag der Pilatuswerke ist so erfolgreich, dass beide Vertragspartner sich auf eine Erweiterung und Fortsetzung einigen. Hinzukommend wird AAL Ltd. von Embraer als Servicezentrum für Embraer Phenom 100 und 300 ausgewählt.

**2013**

AAL Ltd. wird als erster MRO-Betrieb in Europa auf G280 zugelassen und erhält von Gulfstream die entsprechende Autorisierung als »Warranty and Repair Facility«.

**2015**

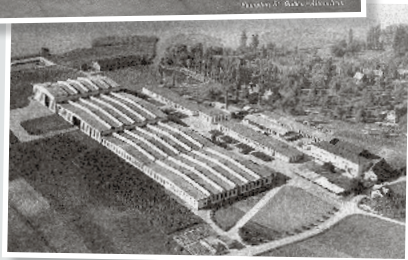
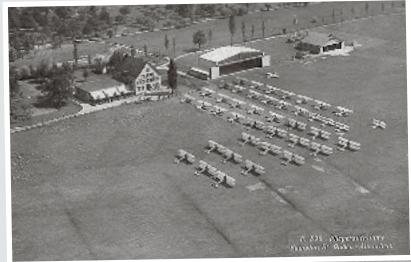
verkauft der Pilatus-Konzern die Altenrhein Aviation Limited an einen privaten Investor.

**2019**

Altenrhein Aviation Limited wird in AAL AG umbenannt. Das Unternehmen erweitert sein Kompetenzangebot um Legacy und Praetor und expandiert zu einem Embraer Authorised Service Center.

**2022**

Atlas Air Service ist Hauptaktionär der AAL AG.



2004 Hangar



2007



2010



2016



2021



2022 Team

